

Enrique Stellabatti
Director Oficina Comercial Caribe

Octubre 2020











AGENDA:

- 1. Información ProColombia
 - I. Qué hacemos
 - II. Cómo lo hacemos
- 2. Oficina Comercial Caribe
 - I. Estructura
 - II. Foco
- 3. Promoción innovadora de las pymes
- 4. Integración regional del Gran Caribe





¿QUIÉNES SOMOS?

PROCOLOMBIA

Promovemos las **EXPORTACIONES** colombianas, el **TURISMO** hacia nuestro país, la **INVERSIÓN EXTRANJERA**, la expansión de la industria colombiana para la internacionalización e integra el trabajo de **MARCA PAÍS** en el plano estratégico de promoción de Colombia.













MARCA PAÍS





PROCOLOMBIA EN EL MUNDO











MARCA PAÍS

¿QUÉ ES?

Marca país es un esfuerzo conjunto del Gobierno
Nacional y del sector privado que busca mostrarle
al mundo lo mejor de Colombia, a través de toda
su diversidad natural, cultural, creativa y
económica.



SER ALIADO

Ser aliado de la Marca país Colombia le brinda la posibilidad de:



Realizar estrategias y campañas digitales con nosotros



Accedera nuestro kit de recursos audiovisuales para sus campañas



Trabajar en conjunto ediciones especiales de producto



Difusión de mensajes positivos relacionados a la buena imagen de Colombia desde nuestras redes sociales.



Tener presencia de su logo en la sección de Aliados de Colombia.CO







FOCALIZACION PROCOLOMBIA



80%

Exportaciones

15%

Turismo

5%

Inversión Extranjera











SERVICIOS



Programa de Formación Exportadora (Bienes y Servicios)



Seminarios de divulgación



Ruta exportadora



Páginas Web Especializadas



Cartillas, periódicos y brochure, actualidad empresarial





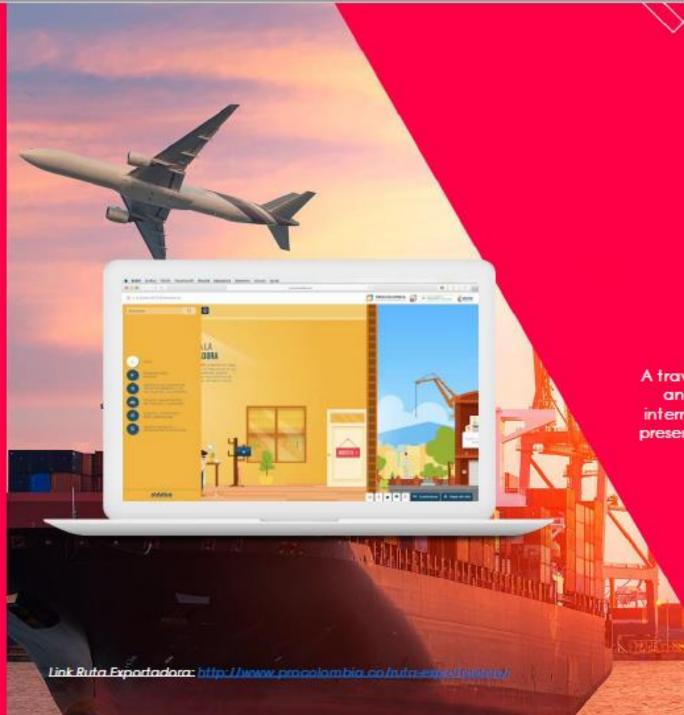
Link PFE: www.colombiatrade.com.co/heramientas/programas restar metal autoblera

Programa de Formación Exportadora (Bienes y Servicios)

El primer paso para que los empresarios se capaciten en todo lo relacionado con el proceso exportador tiene lugar en los Centros de Información de ProColombia. Allí pueden acceder a programas que incluyen seminarios básicos especializados y de profundización dictados por conferencistas expertos.

Algunos temas: régimen cambiario, logística y costos de exportación, trámites y documentos para exportar.





Ruta Exportadora

A través de cinco pasos, ProColombia presenta las fases que debe analizar, considerar y evaluar el empresario en su proceso de internacionalización; además, explica procedimientos, requisitos y presenta instrumentos de orientación para avanzar en su interés de llegar a otros mercados.



Cartillas, periódicos y oportunidades 'en línea'

ProColombia cuenta con diferentes canales de comunicación para mantener informados a los empresarios como los periódicos y las cartillas de las oportunidades. En estas los empresarios encuentran información técnica especializada, oportunidades de negocio, información de aranceles, canales de distribución, condiciones de acceso, tendencias de mercado, entre otra información.

Así mismo, está la Comunicación Empresarial por medio de la cual los empresarios reciben vía correo electrónico información especializada sobre nuevas opciones de negocio para su producto.





PROGRAMAS



COMEX



Programa Mentor Exportador



Programas de adecuación



Seminarios de sensibilización



Misiones **Exploratorias**











COMEX

Programa creado para que las empresas pequeñas y medianas del país participantes creen su área de comercio exterior y que empiecen a exportar de forma constante o incrementar sus ventas al exterior.

Programa Mentor Exportador

Es uno de los programas lanzados por ProColombia para contribuir al fortalecimiento del tejido empresarial exportador y que t iene como fin preparar a las empresas para que se conviertan en exportadoras a través de alianzas con empresas con experiencia exportadora.

Programas de adecuación

Según la necesidad del empresario, los Programas de Adecuación le permitirán adapt ar su producto o servicio (incluido el de turismo) a las exigencias de los países con oportunidades para exportar. En ese proceso, podrá ampliar su conocimiento con la asesoría de expertos en etiquetado, empaques, imagen corporativa, estrategia de marca y responsabilidad social, entre otros.





ACCIONES DE PROMOCIÓN



Ferias internacionales



Agendas comerciales









Misiones de compradores



Misiones de exportadores



Showrooms



Oportunidades en tiempo real













CONTEXTO

TAMAÑO DE MERCADO:

43 Millones Habitantes

PPL. INGRESOS:

- Turismo
- Petróleo

CARACTERÍSTICAS:

- Gran Influencia comercial de USA, EU, UK,
- Proteccionismo local y Regional
- Oportunidades comerciales unificadas por acuerdos regionales, Caricom
- Fenomenos Naturales
- Cambios políticos
- Desigualdad económica





ACCIONES A TRABAJAR EN LA REGIÓN CARIBE

COMERCIAL

- Digitalización
- Innovación
- Encadenamientos Regionales
- Aprovechamiento idiomático
- Adaptabilidad y apertura a nuevos socios comerciales

GESTIÓN GUBERNAMENTAL

- Facilitación de procesos de comercio exterior
- Actualización y generación de nuevos Acuerdos comerciales

INFRAESTRUCTURA

- Conectividad
 - Logística





CONCLUSIONES

- o La importancia de **aprovechar** nuestros acuerdos comerciales.
- Fomentar los encadenamientos productivos o cadenas de valor regionales.
- El Caribe como mercado interesante para las inversiones de Colombia
- o En 2019 Colombia **invirtió USD 3.219 millones al mundo**, de los cuales **USD 588 millones a ALC**.
- Parte del impulso a esa inversión lo genera un acuerdo comercial más completo.











